



AREA SALES MANAGER NORGE TIL DANSK DESIGNVIRKSOMHED



I arbejdet med at styrke vores position inden for designmarkedet søger vi en Area Sales Manager, som vil få ansvaret for at udbygge salget af vores produkter til eksisterende og nye forhandlere i Norge.

Din profil

Du har 5-8 års erfaring og kendskab som Area Sales Manager fra interiør og møbel branchen i Norden - og har du kendskab til kontraktmarkedet, er det et plus. Du arbejder måske nu med kvalitets- og brand produkter indenfor boligdesign. Du har et stort ønske om at udvikle dig som sælger og forstår, at i en mindre virksomhed er det afgørende, at man yder sit maksimale hver dag. Du har stor lyst til at indgå i et mindre team med store drømme og ambitioner for fremtiden.

Som person er du ansvarlig, struktureret, selvstændigt arbejdende og er lige så glad for det første indsalg som den efterfølgende servicering af kunden.

Hertil forventer vi at:

- Du forstår, at det er afgørende, at vores produkter præsenteres ordentligt i butikken og du drives af at udvikle samarbejdet med dine kunder og sætter en ære i at optimere den visuelle præsentation hos forhandlerne.
- Du er smilende, imødekommende og dygtig til at skabe gode og langvarige relationer, og du holder hvad du lover. Du stiller krav til dine kunder og kollegaer, og du tager selv initiativ til at udvikle og forbedre din hverdag og dine kompetencer.
- Du trives med at være ude i marken den største del af tiden, og finder glæde i en afvekslende hverdag.
- Du er selvstændig af natur og tager ansvar for hele det norske marked for by Lassen.

Vi tilbyder

Vi tilbyder en spændende hverdag med gode personlige og faglige udviklingsmuligheder. Vi tilbyder frihed under ansvar, og forventer at du bidrager med god energi og nye idéer til gavn for teamet og firmaet.

Det er vores mål at erobre positionen som en af vores forhandlers foretrukne leverandører, og vi støtter vores forhandlere gennem et brandbyggende koncept. Du bliver en af de ansvarlige for salget i Norden og indgår som en del af et mindre team som, sideløbende med din salgsindsats, bygger by Lassen brandet gennem in-store, PR og marketingkampagner. Du vil naturligvis blive klædt godt på af vores dygtige VM, brand og marketingfolk, ligesom du vil blive trænet i diverse salgsredskaber som du bruger ude ved vores forhandlere. Vi tilbyder en god lønpakke samt pension og sundhedsforsikring.

Virksomheden

by Lassen er en dansk design virksomhed, der har rettighederne til to af Danmarks store funktionalistiske arkitekter gennem tiderne; Mogens Lassen og Flemming Lassen. Vi producerer og markedsfører bl.a. et af Danmarks store designikoner, Kubus lystestagen, designet af Mogens Lassen i 1962, som i dag også er blevet et internationalt anerkendt designikon. Gennem de senere år har vi endvidere haft stor succes med lanceringen af en række af arkitekternes ikoniske møbler.

Vi indkalder løbende til samtaler så send din ansøgning og CV senest den 18. februar 2019 til HR Manager Katrine Pondal på HR@bylassen.com. Ønsker du at høre mere om stillingen, så ring til Katrine på +45 2674 9199.

Vi glæder os til at modtage din ansøgning.